

# НОВОСТИ «ШЕЛЛ»



Shell News Quarterly

№ 2 | 65 | ВЕСНА 2011

ЕЖЕКВАРТАЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ КОМПАНИЙ КОНЦЕРНА «ШЕЛЛ» В РОССИИ

## ПЛАВУЧИЙ ЗАВОД СПГ В АВСТРАЛИИ



Совет директоров Royal Dutch Shell plc («Шелл») принял окончательное инвестиционное решение по проекту создания первого в мире плавучего завода по производству сжиженного природного газа (СПГ) Prelude в Австралии (доля «Шелл» 100%). Он будет располагаться в открытом море, в 200 км от побережья Австралии. Плавучий завод СПГ будет добывать газ с морских месторождений, а затем сжижать на борту судна за счет охлаждения.

Это означает, что в настоящее время «Шелл» готов приступить к разработке рабочей документации и строительству крупнейшего в мире плавучего сооружения на судостроительных предприятиях в Южной Корее.

Длина плавучего завода СПГ составит 488 м от носа до кормы. Он станет крупнейшей плавучей морской установкой в мире, превышающей по длине четыре футбольных поля. Когда завод будет полностью укомплектован оборудованием, а его емкости будут заполнены, то он будет весить около 600 тыс. т – примерно в 6 раз больше, чем крупнейший авианосец. Причем вес только стальных конструкций составит около 260 тыс. т – приблизительно в 5 раз больше стали, чем в конструкции моста Sydney Harbour Bridge.

«Инновационные технологии «Шелл», использованные при создании плавучего завода СПГ, позволят добывать газ с шельфовых месторождений, разработка которых иными мето-

дами является слишком дорогостоящей, – сказал Малкольм Бриндед, исполнительный директор «Шелл». – Наше решение продолжать работу над этим проектом является настоящим прорывом для отрасли СПГ. Оно внесет существенный вклад в удовлетворение растущего мирового спроса на газ – самый чистый ископаемый вид топлива».

Конструкция объекта позволяет выдерживать самые суровые циклоны – вплоть до 5 баллов. С плавучего завода СПГ непосредственно в открытом море на суда-газовозы будет загружаться сжиженный газ, охлажденный до температуры -162 °С и уменьшившийся в объеме в 600 раз, а также другая продукция для поставки на мировые рынки. До сих пор для сжижения газа с морских месторождений всегда требовалось строительство газопроводов для его доставки к береговым установкам.

Проект плавучего завода СПГ Prelude развивается быстрыми темпами – на-

чало производства СПГ произойдет, как ожидается, примерно через 10 лет после открытия запасов газа в 2007 году. Плавучий завод СПГ поможет ввести в разработку запасы, эквивалентные 3 трлн куб. футов газа, содержащиеся в газовом месторождении Prelude, открытом «Шелл». Ожидаемая добыча с месторождения Prelude составит примерно 110 тыс. баррелей нефтяного эквивалента в сутки, включая 5,3 млн т/год жидких углеводородов, в том числе 3,6 млн т/год сжиженного природного газа, 1,3 млн т/год конденсата и 0,4 млн т/год сжиженного нефтяного газа.

Плавучий завод СПГ будет постоянно находиться на якоре на газовом

месторождении Prelude в течение 25 лет, а на более поздних стадиях разработки начнет осуществлять добычу и с других месторождений в регионе, разрабатываемых с участием «Шелл».

По заявлению М. Бриндеда, «на следующем этапе «Шелл» планирует разработку нескольких проектов плавучих заводов СПГ в разных регионах мира. Конструктивные решения могут быть приняты по целому ряду газовых месторождений, а наше стратегическое партнерство с компаниями Technip и Samsung должно ускорить применение этой технологии для будущих проектов. Мы видим возможности для работы над аналогичными

проектами плавучих заводов СПГ во многих странах в тесном сотрудничестве с правительствами, энергетическими компаниями и клиентами».

Решение «Шелл» сделать плавучие заводы СПГ реальностью, стало итогом более чем десятилетних исследований и разработок. Оно опирается на опыт и технологии концерна в области морской добычи, сжижения газа, транспортировки СПГ и осуществления крупных проектов, охватывающих все элементы технологической цепочки – от добычи газа до поставки продукции потребителям.

Плавучий завод СПГ Prelude станет первым австралийским проектом по разведке и добыче, в котором «Шелл» является оператором. Австралия – один из ключевых регионов роста бизнеса «Шелл», и размеры инвестиций концерна в проекты разведки и добычи в Австралии должны достичь примерно 30 млрд долл. в течение следующих 5 лет, включая инвестиции в такие проекты, как Prelude и Gorgon, а также в текущие геологоразведочные проекты, и проведение технико-экономических исследований.

Плавучий завод СПГ Prelude является частью среднесрочного портфеля «Шелл», включающего изучение около 30 новых проектов разведки и добычи по всему миру и призванного обеспечить долгосрочный прибыльный рост бизнеса концерна.



## «ШЕЛЛ» И «ГАЗПРОМ НЕФТЬ»: ПАРТНЕРСТВО В СКОЛКОВО



Эйдан Мэрфи, вице-президент «Шелл» по коммерческим вопросам и развитию бизнеса в России и СНГ, и Александр Дюков, председатель правления «Газпром нефти»

Концерн «Шелл» в России выступит партнером Проектной академии «Газпром нефти».

В апреле 2011 года начала работу Проектная академия «Газпром нефти», созданная на базе Московской школы управления «Сколково» – одной из ведущих бизнес-школ России. Обучение в Академии будут проходить менеджеры и специалисты корпоративного центра «Газпром нефти» и сотрудники дочерних предприятий компании.

Партнером Проектной академии и отраслевым экспертом программы выступит концерн «Шелл», который связывает с «Газпром нефтью» сов-

местная работа над реализацией проекта разработки Салымских месторождений.

На церемонии открытия Проектной академии выступили председатель правления «Газпром нефти» Александр Дюков и ректор «Сколково» Андрей Волков. Обращаясь к слушателям академии, вице-президент «Шелл» по коммерческим вопросам и развитию бизнеса в России и СНГ Эйдан Мэрфи отметил, что аналогичная Проектная академия, созданная «Шелл» десять лет назад,

зарекомендовала себя как весьма эффективная площадка для подготовки менеджеров, способных успешно реализовывать самые сложные нефтегазовые проекты.

«Уверен, что среди учащихся Проектной академии «Газпром нефти» находятся будущие лидеры российской нефтегазовой отрасли, и мы будем рады поделиться опытом управления проектами, который накоплен у концерна «Шелл», – отметил Эйдан Мэрфи.



# БУДУЩЕЕ ЗА ГАЗОМ

**Малкольм Бриндед, исполнительный директор «Шелл» по разведке и добыче:** «Можно и нужно рассчитывать на газ с его рентабельностью, надежностью поставок, а также возможностью достичь установленных правительством целей по снижению выбросов углекислого газа».

Мировых запасов, доступных на сегодняшний день, хватит более чем на 250 лет. Значительно более крупные объемы запасов еще предстоит открыть и сделать доступными посредством непрерывно совершенствующихся технологий.

К 2020 году поставки сжиженного природного газа (СПГ) смогут удовлетворить пятую часть мировой потребности в газе. СПГ – это почти «идеальный трубопровод». Он может поступать практически отовсюду, и его можно отправлять практически куда угодно. Это избавляет от опасений, связанных с надежностью поставок и с ценовой неустойчивостью.



Малкольм Бриндед, исполнительный директор «Шелл» по разведке и добыче

Энергетика, основанная на использовании природного газа, обладает явными, значительными и непосредственными преимуществами с точки зрения охраны окружающей среды.

Угольная энергетика несет ответственность за самый быстрый рост выбросов CO<sub>2</sub> в мировых масштабах, темпы которого более чем вдвое превышают темпы роста выбросов CO<sub>2</sub> от всего мирового транспорта. Современные газовые электростанции выбрасывают в атмосферу на 50–70% меньше CO<sub>2</sub>, чем угольные электростанции в пересчете на киловатт-час произведенной электроэнергии, а также значительно меньше одной десятой доли оксида серы, оксида азота, твердых частиц и тяжелых металлов.



Конкурентоспособность газа с точки зрения расходов особенно привлекательна в сфере производства электроэнергии. Угольные электростанции в 2–3 раза более капиталоемкие, чем газовые, атомные электростанции дороже в 5 раз, сухопутные ветровые электростанции – в 7–10 раз, морские ветровые электростанции дороже почти в 15 раз.

Таким образом, замена угля природным газом представляет собой самый надежный, самый быстрый и наименее дорогостоящий способ снижения выбросов CO<sub>2</sub> в ближайшие 10–20 лет в Европе, Северной Америке, а также в Китае, Индии, Японии и Корее.

Экономия за 20-летний период до 2030 года оценивается почти в 500 млрд евро! Это означает, что каждое домашнее хозяйство в ЕС сэкономит в среднем 150–250 евро в год, а в энергоемких отраслях сохранится 20–25 млн рабочих мест. Аналогичную экономию можно обеспечить и в период с 2030 по 2050 год. Таким образом, совокупная экономия до 2050 года может составить до 1 трлн евро.

Можно и нужно рассчитывать на газ с его рентабельностью, надежностью поставок, а также возможностью достичь установленных правительством целей по снижению выбросов углекислого газа.

Добыча сланцевого газа, а также инновационные решения, такие как плавучие заводы по производству СПГ, свидетельствуют, что технология является основным инструментом реали-

зации еще более экономичных методов поиска и добычи природного газа, обеспечивающих поставки газа уже сегодня и в течение многих десятилетий в будущем.

На наш взгляд, в ближайшие 20 лет наиболее эффективным является производство электроэнергии с использованием газа вместо угля.

Инвесторам проектных поставок, прежде всего, необходима уверенность в том, что рынок действительно будет. Поэтому деятельность правительств, принижающих роль газа, препятствует поступлению инвестиций, которые необходимы для обеспечения конкурентоспособных поставок.

Необходимо, чтобы правительства и законодательные органы во всем мире признавали, одобряли и поддерживали ту роль, которую газ способен сыграть в структуре энергетики будущего. Энергетическая политика должна надлежащим образом учитывать необходимость снижения выбросов CO<sub>2</sub>, тогда надежность и гибкость газовой энергетики возрастает.

**Чарльз Уотсон, председатель концерна «Шелл» в России:**

Считается, что запасы ископаемого топлива скоро будут исчерпаны, но это не так. Газов хватит не только на наш век, он не кончится ни при жизни наших детей, ни при их внуках. По оценке Международного энергетического агентства, при существующих темпах добычи газа (с учетом роста спроса на 1,7% в год) уже открытых запасов этого топлива хватит на 130 лет добычи.

Речь идет о запасах, добыча которых возможна и экономически эффективна при существующем уровне технологий. Их объем оценивается в 400 трлн кубометров.

Извлекаемые запасы нетрадиционного газа (такого, как газ в плотных породах, сланцевый газ и угольный метан) составляют еще не менее 380 трлн кубометров. По мере развития технологий их добыча, очевидно, становится все более возможной – если не в ближайшее время, то в перспективе. Таким образом, уже обнаруженных запасов газа хватит примерно на 250 лет.

При этом постоянно совершенствуются методы разведки, что позволяет наращивать запасы. К сегодняшнему дню США, крупнейший в мире потребитель энергоносителей, обеспечены запасами нетрадиционного газа на 100 лет вперед. Судя по всему, аналогичными запасами располагает и второй крупнейший потребитель – Китай.

Газ – решение энергетической проблемы по меньшей мере на XXI век.



Главный исполнительный директор концерна «Шелл» Питер Возер:

**«Некоторое время назад концерн «Шелл» принял решение сделать ставку на газ, и к 2012 году мы намерены производить больше газа, чем нефти. В течение последних 20–30 лет мы сосредоточились на разработке технологий и инноваций, позволяющих развивать в мировом масштабе именно добычу газа. Что ни говори, а газ дает на 50–70% меньше углеродных выбросов, чем уголь, и поэтому выгоды от него в долгосрочной перспективе очевидны.»**

## ПРОЕКТ PEARL GTL В КАТАРЕ – ИСТОРИЯ УСПЕХА



**Pearl GTL – крупнейший в мире завод по производству синтетического топлива из газа (СЖТ) с суточной производительностью 140 000 баррелей СЖТ.**

Завод Pearl GTL, крупнейший инвестиционный комплексный проект «Шелл», объединяющий всю цепочку от добычи газа на морском месторождении до получения готовой товарной продукции. Концерн финансирует 100% затрат на строительство в соответствии с соглашением о разделе продукции, заключенным с государством Катар.

Являясь совместной разработкой Qatar Petroleum и «Шелл», завод увеличит общий объем производства продукции «Шелл» в мире почти на 8%

и станет основным фактором роста концерна в 2012 году.

Запуская новое производство, инженеры «Шелл» опираются на более чем 30-летний опыт освоения технологии СЖТ.

Предполагается, что в течение расчетного срока службы Pearl GTL переработает порядка 3 млрд барр. н. э. с крупнейшего в мире единичного месторождения газа – Северного месторождения в Персидском заливе. Простираясь у побережья Катара, оно содержит свыше 900 трлн куб. фут. газа, что эквивалентно примерно 150 млрд барр. нефти и составляет почти 15% мировых запасов природного газа.

Завод будет выпускать дизельное и авиационное топливо с улучшенными характеристиками сгорания, масла для современных смазочных материалов, нефть, используемую при производстве пластмасс, и парафин, применяющийся в производстве моющих средств. Дизельного топлива, которое будет выпускаться на заводе, хватит для заправки более 160 тыс. автомобилей в день, а синтетических масел в год будет выпускаться столько, что этого объема хватит для производства смазочных материалов для 225 млн машин. Продукция будет поступать к потребителям через глобальную сеть АЗС «Шелл».





## МАН ВЫБИРАЕТ «ШЕЛЛ»

Концерн «Шелл» выиграл тендер на поставку смазочных материалов для МАН в России

В апреле 2011 года по результатам участия в тендере ООО «Шелл Нефть» подписало соглашение с ООО «МАН Автомобили Россия»

на поставку смазочных материалов на две сервисные станции МАН – в Санкт-Петербурге и Подольске.

Согласно подписанному соглашению масла Shell Rimula для тяжелонагруженных дизельных двигателей, трансмиссионные масла Shell Spirax и пластичные смазки Shell Retinax будут поставляться для грузовиков МАН и автобусов МАН и Neoplan. Соглашение о сотрудничестве предусматривает не только поставку высококачественных смазочных материалов, но и реализацию совместной маркетинговой стратегии, проведение технических семинаров и обучающих программ.

«Шелл» уже много лет сотрудничает с MAN Group, одним из ведущих производителей коммерческой техники. Линейка масел и смазок «Шелл» полностью соответствует допускам МАН.

«Подписанное соглашение на поставку смазочных материалов на две собственные сервисные станции МАН в России является продолжением долгосрочного партнерства, которое, я наде-

юсь, будет успешно развиваться и в будущем», – отметил Сергей Стародубцев, руководитель отдела маркетинга ООО «Шелл Нефть».

Партнерские отношения МАН и «Шелл» в России длятся уже более 10 лет. В 1999 году был подписан долгосрочный контракт с одним из первых дилеров МАН в Санкт-Петербурге. В настоящее время более половины сервисных станций, входящих в дилерскую сеть МАН, сотрудничает с официальными дистрибьюторами «Шелл».

Развитая дистрибьюторская сеть, гибкие предложения для станций техобслуживания и широкий ассортимент высококачественных смазочных материалов способствуют развитию взаимовыгодного сотрудничества между компаниями, в рамках которого проводятся совместные маркетинговые акции и спортивные мероприятия.

## ЯЦЕК ДЗЕМБАЙ: 8 ЛЕТ В РОССИИ

**В.: Какое достижение Вы считаете наиболее значимым по итогам восьми лет работы в России?**

О.: С точки зрения эффективности своим наивысшим достижением я считаю рост нашего бизнеса. Когда я принимал руководство, доля «Шелл» на местном рынке смазочных материалов составляла около 1%, а сегодня, когда я покидаю свой пост, удельный вес продукции «Шелл» на рынке смазочных материалов, по оценкам специалистов концерна, превышает 6% – почти пятикратный рост. И этот факт составляет предмет моей гордости.

**В.: Что Вы считаете наиболее ценным из своего богатого опыта работы в России?**

О.: Мне кажется, это тот осознанный риск, на который я пошел, сформировав команду из относительно молодых, перспективных специалистов, не обладающих достаточным опытом, но энергичных, амбициозных и успешных, и предоставив им возможность реализовать свой потенциал. Я искренне радуюсь их достижениям и карьерному росту в компании, а также тому профессионализму, с которым они ведут бизнес, созданный их собственным трудом.

**В.: Во время работы в России Вам неоднократно приходилось решать сложные задачи. Какие из них Вам запомнились больше всего?**

О.: Наиболее сложный период пришелся на конец 2008-го – начало 2009 года, когда разразился экономический кризис, и экономика, темпы роста которой прежде составляли 7% ежегодно, к концу 2009 года рухнула почти на 10%. В течение одного года рынок смазочных материалов упал почти на 30%. Я рад тому, что благодаря тесному сотрудничеству с нашими партнерами нам удалось выработать адекватные решения на основе перспективного подхода к оценке рыночной ситуации. При этом мы

избежали необходимости принятия поспешных краткосрочных решений, связанных с текущей кризисной ситуацией, о которых пришлось бы жалеть по мере восстановления рынка.

Мы ни на минуту не снижали свою деловую активность в России и наращивали объем инвестиций. В 2009 году «Шелл» первым из международных компаний анонсировал начало строительства в России собственного завода по производству смазочных материалов. Мы также не стали прибегать к сокращению штата сотрудников и размера их ежегодного премиального вознаграждения по итогам года, предшествующего началу кризиса, с тем, чтобы поддержать их мотивацию к эффективному труду на высоком уровне. Я думаю, нам удалось сохранить целостность компании и по завершении кризиса иметь очень сплоченный, мотивированный и лояльный коллектив единомышленников. Прошедший год завершился для компании очень уверенным ростом. Такие итоги не могут меня не радовать!

**В.: Какое самое лучшее воспоминание Вы увезете с собой из России?**

О.: Я на всю жизнь сохраню очень много воспоминаний о России, но уж коль скоро вы просите выделить одно из них, то я никогда не забуду о полете над Камчаткой и открывшемся мне незабываемой красоты ландшафте. Мы путешествовали по Камчатским горам в августе месяце, когда при температуре 25 градусов из-под земли били горячие источники, в которых можно было купаться, а окружающие горы покрывал двухмет-

ровый слой снега. Я с уверенностью скажу, что это одно из красивейших мест, среди тех, которые мне доводилось посещать в своей жизни.

Что касается личных контактов, то у меня в России остается очень много друзей и связанных с ними прекрасных воспоминаний, о которых невозможно рассказать в кратком интервью.

**В.: Вам удалось создать в России отличный коллектив сотрудников, которым Вы передали свой богатый опыт. А что Вы почерпнули от них?**

О.: Для меня, человека, в большей степени доверяющего собственной интуиции, стало открытием то, что большинство русских специалистов обладают аналитическим складом ума и склонны полагаться, скорее, на конкретные факты и цифры. Члены моей команды привыкли работать именно так, и это помогло мне отточить свой стиль управления и научиться принимать решения на основе анализа, а не интуиции.

**В.: В трех словах охарактеризуйте, пожалуйста, личные ощущения от работы в России.**

О.: Захватывающие, постоянно меняющиеся и радостные.

**В.: Какой совет Вы бы дали своему преемнику, чтобы он смог безболезненно принять руководство таким успешным направлением деятельности концерна «Шелл» в России?**

О.: Я бы дал два совета: мыслить широко и доверять своему коллективу.



**В.: Какое напутствие Вам хотелось бы оставить своему коллективу?**

О.: Я желаю своим сотрудникам оставаться такими же успешными и профессиональными, какими они были прежде, желаю, чтобы их личные достижения преумножались одновременно с ростом нашего бизнеса, а также чтобы работа, которую мы освоили в совершенстве, доставляла удовольствие.

**В.: Что бы Вы пожелали основным клиентам «Шелл», с которыми Вам пришлось работать?**

О.: Я хочу выразить всем свою благодарность за совместную работу в качестве партнеров «Шелл» и пожелать им успехов в сотрудничестве с концерном. На прощание хочу всех заверить в том, что мы неуклонно увеличиваем свои инвестиции в Россию: в самом ближайшем будущем вступит в эксплуатацию российский завод по производству смазочных материалов «Шелл», это откроет новые возможности для наших покупателей и дистрибьюторов. Я искренне уверен в том, что наша деятельность в России будет успешно развиваться и далее!



Вильям Козик, руководитель направления по продвижению смазочных материалов в России и странах Центральной и Восточной Европы и генеральный директор ООО «Шелл Нефть»

## НОВЫЙ ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ООО «ШЕЛЛ НЕФТЬ»

В мае 2011 года Вильям Козик (William Kozik) назначен руководителем направления по продвижению смазочных материалов в России и странах Центральной и Восточной Европы и генеральным директором ООО «Шелл Нефть». Яцек Дзембай, занимавший эти позиции последние восемь лет, перейдет на должность генерального директора совместного предприятия Shell & Turcas Petrol A.S. и руководителя по развитию сети АЗС в Турции.

Ранее Вильям Козик возглавлял совместное предприятие «Шелл» и НК «Альянс», занимающееся развитием сети АЗС под брендом «Шелл» на Украине. В России г-н Козик будет отвечать за развитие бизнеса смазочных материалов «Шелл».

«Я рад, что у меня появилась возможность работать в России, занимающей пятое место в мире по объему рынка смазочных материа-

лов, – отметил Вильям Козик. – Россия является приоритетным рынком для «Шелл», и я продолжу работу, направленную на удовлетворение быстрорастущего спроса на высококачественные смазочные материалы на российском рынке. Уверен, что открытие комплекса по производству смазочных материалов «Шелл» в г. Торжок (Тверская область), запланированное на конец 2011 года, еще больше укрепит позиции «Шелл» в России».

# УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ «ШЕЛЛ»

Весной 2011 года был опубликован Отчет «Шелл» об устойчивом развитии за 2010 год. В нем отражены роль и вклад «Шелл» в поиск экологически и социально ответственных решений, направленных на удовлетворение растущих мировых энергетических потребностей путем бесперебойной поставки широкого ассортимента энергоносителей.

## «ШЕЛЛ» В ЦИФРАХ:

ДОБЫЧА **3.3** МЛН БАРРЕЛЕЙ НЕФТЯНОГО ЭКВИВАЛЕНТА В СУТКИ...

...БОЛЕЕ **48%** ИЗ НИХ СОСТАВЛЯЕТ ПРИРОДНЫЙ ГАЗ

ДОБЫЧА **2%** МИРОВЫХ ЗАПАСОВ НЕФТИ...

...И **3%** МИРОВЫХ ЗАПАСОВ ГАЗА

**20.5** МЛРД ДОЛЛАРОВ ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ

**23.7** МЛРД ДОЛЛАРОВ КАПИТАЛЬНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

**1** МЛРД ДОЛЛАРОВ ЗАТРАТЫ НА НИОКР

**2.1** МЛРД ДОЛЛАРОВ ЗАТРАТЫ ЗА ПОСЛЕДНИЕ 5 ЛЕТ НА РАЗРАБОТКУ АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ИСТОЧНИКОВ ЭНЕРГИИ, УЛАВЛИВАНИЕ И ХРАНЕНИЕ CO<sub>2</sub>

ПОСТАВКА **11 000** Т БИТУМНЫХ ПРОДУКТОВ В СУТКИ...

ПРОДАЖИ БИОТОПЛИВА **9.6** МЛРД Л

ПРОДАЖИ МИРОВОГО ПРОИЗВОДСТВА СПГ **7.6%**

У НАС РАБОТАЕТ **93 000** ЧЕЛОВЕК

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ БОЛЕЕ ЧЕМ В **90** СТРАНАХ МИРА

## ПРАВИЛА ЭКОНОМИИ

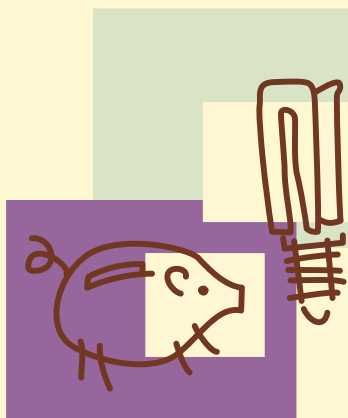
Сегодня мир все больше обеспокоен возможными последствиями изменения климата. Вопросы, связанные с глобальным потеплением и выбросом парниковых газов, стали предметом горячего обсуждения и серьезной озабоченности мирового сообщества. Мы можем влиять на данную ситуацию, если будем использовать энергию рационально.

### ЭФФЕКТИВНОЕ ЭНЕРГОПОТРЕБЛЕНИЕ

**Энергосбережение – это рациональное использование энергии**

**Что вы можете сделать для сбережения энергии?**

- Компьютеры и другое электрооборудование потребляют большое количество энергии, даже когда работают в режиме ожидания. Выключайте компьютер каждый раз после окончания рабочего дня!



- Компактная люминесцентная лампа потребляет на 75% меньше энергии, чем обычная лампа накаливания, при этом срок ее служ-

бы в 4 раза продолжительнее. Пользуетесь ли вы энергосберегающими люминесцентными лампами?

- Расход электроэнергии, потребляемой бытовыми электроприборами в режиме ожидания, составляет 8% общего расхода, что в пересчете на год эквивалентно многомиллионным потерям в натуральном и в денежном выражении. Выключаете ли вы все электроприборы, уходя из дома?
- Чаще всего, когда мы включаем чайник, в нем находится больше воды, чем нам нужно. Расходуя энергию напрасно, мы способствуем дальнейшим климатическим



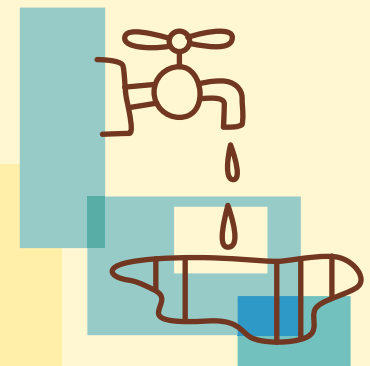
изменениям. Между тем, заливая в чайник необходимое для потребления количество воды, каждый из нас может в среднем сэкономить 90 секунд при нагревании чайника, значительно снижая при этом счет за электроэнергию. Таким образом, за одну неделю мы дополнительно расходует энергию, которой хватило бы на освещение дома в течение целого дня или на непрерывную работу телевизора в течение 26 часов. Так сколько же воды вы заливаете в чайник?

### Сокращение отходов – повторное использование и утилизация

Для минимизации объема бытовых отходов следует придерживаться принципа трех R: Reduce-Re-use-Recycle (сокращение – повторное использование – утилизация)

**Что вы можете сделать для сокращения объема бытовых отходов?**

- В большинстве офисов на каждого сотрудника приходится около 159 кг отходов бумаги в год. Сократить эту цифру можно, если печатать документы на обеих сторонах листа



- Пользуйтесь перезаряжаемыми батарейками. Согласно проведенным исследованиям, во всем мире ежегодно производится более 15 млрд батареек. Большинство выработавших ресурс батареек утилизируются на полигонах промышленных отходов, где вытекающая из них химически агрессивная жидкость может попадать в почву.

### Экономия воды – ваш вклад в сохранение климатического равновесия

Вода – очень ценный и быстро истощающийся ресурс. Совершенно очевидно, что вода используется крайне нерационально, и мы скоро исчерпаем ее запасы.

**Что вы можете сделать для сокращения расхода воды?**

бумаги. Как часто вы используете двухстороннюю печать документов?

- Для покупки продуктов используйте многоразовые пакеты. Пластиковые пакеты представляют серьезную угрозу окружающей среде: они засоряют местность, загрязняют почву и воду, способствуют гибели сотен тысяч морских млекопитающих, а на их изготовление ежегодно расходуются миллионы баррелей нефти.

- При использовании автоматических посудомоечных машин расходуеться значительно меньше воды, чем при мойке посуды вручную: в среднем 18 и 60 л соответственно.
- Не оставляйте водопроводные краны открытыми, когда в этом нет необходимости.
- Старайтесь пользоваться душем, а не ванной. Часто ли вы задумывались о том, как сократить расход воды?

## НОВОСТИ «ШЕЛЛ»

Shell News Quarterly

ЕЖЕКВАРТАЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ КОМПАНИЙ КОНЦЕРНА «ШЕЛЛ» В РОССИИ

Учредитель: ЗАО «Шелл Нефть»  
Российская Федерация,  
123242, Москва, Новинский бул., 31,  
Телефон: (495) 792-3550. Факс: (495) 792-3553  
Интернет: www.shell.com/ru

Главный редактор Мария Реутская  
Газета зарегистрирована в Государственном комитете РФ по печати  
Регистрационный № 013442 от 27.03.95 г.  
Допечатная подготовка и печать © INDIVISION  
Тираж 7 000 экз. Заказ №

© «Новости Шелл». Ссылка при печати обязательна.

